

# CAS Vertragsmanagement

[hslu.ch/vertragsmanagement](https://hslu.ch/vertragsmanagement)



# CAS Vertragsmanagement

## Verträge erfolgreich gestalten

Verträge und deren kompetentes Management sind zentrale Erfolgsfaktoren für Unternehmen und Organisationen. Mit dem CAS Vertragsmanagement erwerben Sie fundierte Kenntnisse und Kompetenzen in den Bereichen Recht und Vertragsgestaltung, Strategie und Verhandeln sowie Tools und Prozesse. Stärken Sie mit diesem schweizweit einzigartigen, interdisziplinären Weiterbildungsprogramm Ihr Kompetenzprofil im Contract Management.

### Zielpublikum

Im Vertragsmanagement sind Fachleute aus diversen Disziplinen tätig. Das CAS Vertragsmanagement richtet sich an Betriebswirt:innen, Jurist:innen, Ingenieur:innen und Personen mit anderen fachlichen Hintergründen, die sich in Unternehmen, der öffentlichen Verwaltung oder anderen Organisationen mit Verträgen und deren Management befassen oder eine Vertragsmanagementfunktion anstreben.

### Inhalte und Gestaltungsmöglichkeiten

Das CAS Vertragsmanagement besteht aus drei Modulen:

- Modul 1 «Recht und Vertragsgestaltung»
- Modul 2 «Strategie und Verhandeln»
- Modul 3 «Tools und Prozesse»

Die Weiterbildung wird in einem Basis-Track sowie in einem Jurist:innen-Track angeboten.

Interessierte, die sich nur in ausgewählten Bereichen des Vertragsmanagements weiterbilden möchten, können die Module einzeln als Fachkurse absolvieren.

### Interdisziplinäres Dozierendenteam

Hinter dem CAS Vertragsmanagement steht ein Team von ausgewiesenen Expert:innen aus den Bereichen Recht, Ökonomie und Betriebswirtschaft, Verhandeln, Risikomanagement und IT, die ihr Know-how und ihre breite Praxiserfahrung mit Ihnen teilen.

## Organisatorisches

### Beginn

11. Januar 2024

### Anmeldeschluss

4. Dezember 2023

### Info-Veranstaltungen

29. Juni 2023, 21. September 2023,  
25. Oktober 2023 und 27. November 2023  
jeweils 18:00 Uhr, online

### Kosten

CAS-Programm:

- Basis-Track: CHF 9'100.–
- Jurist:innen-Track: CHF 7'100.– bis 8'300.–

Weitere Details zu den Kosten (insbesondere der Fachkurse) auf der Website [hslu.ch/vertragsmanagement](https://hslu.ch/vertragsmanagement)

### Dauer

6 Monate berufsbegleitend:  
Januar bis Juni 2024

### Abschluss/Titel

Certificate of Advanced Studies  
CAS Hochschule Luzern/FHZ in  
Vertragsmanagement (15 ECTS-Credits)

**Weitere Informationen,  
Unterlagen und Anmeldung**  
[hslu.ch/vertragsmanagement](https://hslu.ch/vertragsmanagement)

# Ganzheitliches Contract Management in drei interdisziplinären Modulen

Die drei Module des CAS Vertragsmanagement beleuchten den Lebenszyklus von Verträgen aus verschiedenen Perspektiven.

Im juristischen Modul 1 erwerben Sie fundierte Kenntnisse in den für das Contract Management zentralen Rechtsgebieten und trainieren Ihre Drafting-Skills in deutscher und in englischer Vertragssprache.

Zusammen mit erfahrenen Verhandlungsspezialisten befassen Sie sich in Modul 2 aus den Perspektiven von Ökonomie, Psychologie und Kommunikation mit den

Schlüsselfaktoren erfolgreichen Handelns und vertiefen hands on Ihre eigenen Verhandlungskompetenzen.

Modul 3 komplettiert das Programm mit der operativ-organisatorischen Sicht. Im Zentrum stehen Experteninputs aus dem Contract Management von Unternehmen und von Anbietern digitaler Contract Management Tools. Sie zeigen Best Practices und Erfolgsfaktoren bei der Implementierung und Bewirtschaftung eines Vertragsmanagementsystems auf.

Modul 1 Recht und Vertragsgestaltung*	Modul 2 Strategie und Verhandeln	Modul 3 Tools und Prozesse
<p>Kurs 1: Grundlagen des Vertragsrechts</p> <p>Kurs 2: Verträge im Einzelnen</p> <p>Kurs 3: Internationale Verträge</p> <p>Kurs 4: Durchsetzung vertraglicher Ansprüche – Einführung in Zivilprozess, SchKG, Schiedsgerichtsbarkeit und ADR</p> <p>Kurs 5: Verträge aus der Perspektive anderer Rechtsgebiete – Zentrale Fragen aus Wettbewerbs-, Immaterialgüter-, Submissions-, Steuer- und Datenschutzrecht</p> <p>Kurs 6: Vertragsgestaltung</p> <p>Kurs 7: Designing and Drafting Contracts in English</p>	<p>Kurs 1: Ökonomische Vertragstheorie</p> <p>Kurs 2: Spieltheorie</p> <p>Kurs 3: Einführung ins Verhandeln</p> <p>Kurs 4: Gesprächsführung, Kommunikation und Konflikt</p> <p>Kurs 5: Verhandlungssimulation</p>	<p>Kurs 1: Prozessmanagement im Kontext von Verträgen</p> <p>Kurs 2: Risikomanagement und Versicherung</p> <p>Kurs 3: Digitales Vertragsmanagement in Action</p> <p>Kurs 4: Digitales Vertragsmanagement aus Anbieterperspektive</p> <p>Kurs 5: Smart Contracts, Legal Tech und Artificial Intelligence</p>
6 ECTS-Credits	4.5 ECTS-Credits	4.5 ECTS-Credits
Fallbearbeitung «Vertrag» und Peer-Feedback	Fallbearbeitung «Verhandlung» und Präsentation	Transferprojekt und Präsentation

\* Diese Übersicht stellt den Basis-Track von Modul 1 dar. Teilnehmende mit abgeschlossenem Rechtsstudium absolvieren das Modul 1 im Jurist:innen-Track (individuelles Praxisvideo/Kursbesuch 5–7 [Anrechnungsmöglichkeit für RA]/Leistungsnachweis).

# Hochschule Luzern – Wirtschaft

Die Hochschule Luzern – Wirtschaft ist das zentral-schweizerische Kompetenzzentrum für höhere Managementbildung. Mit ihren Bachelor- und Master-Studiengängen und Weiterbildungen sowie Forschung und Beratung leistet die Hochschule Luzern – Wirtschaft einen wichtigen Beitrag zur Entwicklung der Wissensgesellschaft.

## **Institut für Betriebs- und Regionalökonomie IBR**

Das Institut für Betriebs- und Regionalökonomie IBR der Hochschule Luzern – Wirtschaft wurde 1979 gegründet und beschäftigt heute über 120 Mitarbeitende. Das IBR ist der Zentralschweizer Wissens- und Bildungspartner für Management und Regionalökonomie. Mit mehr als 150 Projekten pro Jahr unterstützt das Institut die Praxis mit innovativen und nachhaltigen Lösungen. Über 6'000 Führungspersonen entwickelten bisher ihr Experten- und Erfahrungswissen in ausgereiften Weiterbildungsprogrammen. Die Mission des IBR ist, Menschen, Organisationen und Regionen weiterzubringen. Dafür ist es sehr gut in der Region verankert und verfügt über ein breites nationales sowie internationales Netzwerk zu Unternehmen, Verwaltungen und anderen Hochschulen.



**RA Isabelle Oehri**  
Programmleitung  
[isabelle.oehri@hslu.ch](mailto:isabelle.oehri@hslu.ch)



**Prof. Dr. Christoph Hauser**  
Stv. Programmleitung  
[christoph.hauser@hslu.ch](mailto:christoph.hauser@hslu.ch)

## **Hochschule Luzern Wirtschaft**

Institut für Betriebs- und  
Regionalökonomie IBR  
Zentralstrasse 9  
Postfach 2940  
6002 Luzern

T +41 41 228 41 50  
[ibr@hslu.ch](mailto:ibr@hslu.ch)  
[hslu.ch/ibr](http://hslu.ch/ibr)



Mehr Informationen zum  
CAS Vertragsmanagement